



4 VALORES FINANCEIROS PARA SER RICO

4 VALORES FINANCEIROS PARA SER RICO

Introdução

A famosa frase “dinheiro não traz felicidade” ainda hoje divide opiniões. Há que prefira completar esse ditado popular com outra expressão: “não traz felicidade, mas compra o que traz”. Ou ainda, há aqueles que discordam totalmente disso.

Essa discussão pode render uma boa conversa na roda de amigos, no almoço de domingo ou no intervalo do trabalho, mas algo que fica em evidência quando o assunto é dinheiro - e mais que isso quando o assunto é ficar rico, é a importância de ter valores financeiros quando se busca acumular riquezas.

Esses valores são hábitos e práticas. Para muitos chega a ser até mesmo um comportamento cotidiano, que uma vez praticado vai ao encontro do objetivo de poupar para acumular.

Nesse ebook, eu não trago fórmula mágica para você. Se você acha que ela existe, pare de ler esse material e muito cuidado com os cursos que vendem essa ideia.

Aqui eu aponto alguns caminhos a serem analisados por você, vendedor ou gestor



de vendas. Reuni, então, 4 valores financeiros a partir de nomes de peso do mundo dos negócios.

Entre eles está Robert Kiyosaki, John Fleming e Kim Kiyosaki. Robert um grande investidor e empreendedor preocupado com a educação financeira das pessoas. John um empresário, consultor e palestrante - administrador da própria empresa de vendas direta. E, Kim, uma empreendedora apaixonada pela educação das mulheres, autora do livro "Mulher Rica".

Portanto, amigo vendedor, siga por esse conteúdo e confira como esse time de peso pode te ajudar a ficar rico.

Borá começar?



Do zero: onde sua marca está apoiada?

No livro, o Negócio do século XXI, escrito pelos autores que mencionei na introdução, eles fazem uma pergunta muito interessante para aqueles que buscam alcançar patamares melhores dos que estão.

Geralmente, pessoas que querem ficar ricas fazem uma longa escalada: trabalham bastante, tenta um negócio próprio, poupam gastos, vão degrau por degrau, em uma subida constante.

Mas você sabe em que muro está apoiada a escada em que sobe?

Já se perguntou? Pois é, os autores falam sobre isso, já que saber onde a escada está apoiada diz muito onde você vai chegar.

"Não importa o quão rápido ou quão alto você sobe essa escada se ela estiver recostada no tipo errado de muro" (Stephan R. Covey)

Fazer essa análise primeiro se associa acima de tudo a sua mentalidade. Por isso, em o Negócio do Século XXI, ao abordar os valores financeiros essenciais para ficar rico como propõe esse material, os autores exploram os valores presentes em 4 quadrantes.



E, primeiro, vamos conhecer quais são eles:



Quadrante E: O quadrante do Empregado, cujo sistema educacional, muitas vezes, nos leva a permanecer nessa posição.



Quadrante A: O quadrante do autônomo ou dono de pequenas empresas.



Quadrante D: O quadrante das pessoas que criam grandes empresas, a diferença do quadrante A é que aqui a empresa trabalha para você.



Quadrante I: O quadrante do investidor.

Os autores afirmam que independente do quadrante é possível você ser rico ou ser pobre. Não é garantido o sucesso financeiro em nenhum dos quadrantes.

No entanto, apesar da diferença de status, há valores preponderantes em cada quadrante. E que dizem muito sobre as pessoas que integram cada um deles. Tratam-se de valores financeiros que traduzem a mentalidade dessas pessoas e por isso as atraem ou não para o lugar em que estão.

Veja, então, quais são os valores financeiros essenciais:

Valores do quadrante E: Esse é o quadrante da SEGURANÇA. Aqui é comum as pessoas almejem um emprego seguro, com bom salário e benefícios. E o mais interessante é que esses valores não tem a ver com um cargo, eles podem estar presentes tanto em uma pessoa que exerce a função de zelador ou de presidente de uma empresa. Segundo os autores de "O negócio do século XXI", isso acontece porque independente do cargo, valores podem ser compartilhados por diferentes perfis.

Valores do quadrante A: O valor desse quadrante, é a INDEPENDÊNCIA, pois as pessoas que o integram querem poder realizar seus planos com mais autonomia, sem depender tanto das decisões de terceiros. Geralmente, as pessoas que fazem parte do quadrante A já tem pequenos negócios - em sua maioria micro e pequenas empresas - e que se orgulham do seu trabalho. Mas os autores apontam ainda uma impasse na característica dessas pessoas: geralmente elas têm muitas habilidades, mas pouca capacidade de liderança.

Valores do quadrante D: As pessoas desse quadrante querem CONSTRUÇÃO DE RIQUEZA. Geralmente buscam outras pessoas com habilidades semelhantes ou superiores às suas para integrar a equipe. Essas pessoas se empenham em missões de vida para

acumularem suas fortunas e valorizam um time de excelência nessa busca. Querem ser as melhores na sua área e cercam-se de gente mais inteligente para serem verdadeiros modelos de inspiração.

Valores do quadrante I: Nesse quadrante, estão as pessoas que querem LIBERDADE FINANCEIRA. E isso significa que as pessoas querem que o dinheiro se dinamize a seu favor. Isso quer dizer que querem o dinheiro trabalhando para eles. Essas pessoas sempre trabalham com números e dependem deles para entender o que está acontecendo com sua vida financeira sempre, a todo momento.

Talvez, você esteja pensando que por os autores apontarem que qualquer pessoa inserida em qualquer um dos quadrantes pode ser rica.

CALMA LÁ!

Agora vem a surpresa. Eles admitem que são "pessoas diferentes, com mentalidades diferentes, quadrantes diferentes e valores diferentes". Mas propõe algo muito interessante nisso tudo para você que quer ser RICO.

Mude-se.

MUDAR PRA ONDE?

De endereço, eles dizem. Não se trata só de mudar de



emprego, caso você ainda esteja longe do objetivo de ser rico. Você terá que mudar de endereço, sobretudo, mudar de quadrante.

Um pessoa rica controla a própria vida, toma as próprias decisões, controla seus horários, desfruta do tempo com a família e tem o tempo que quiser para si e isso só pode ser conquistado mudando de quadrante.

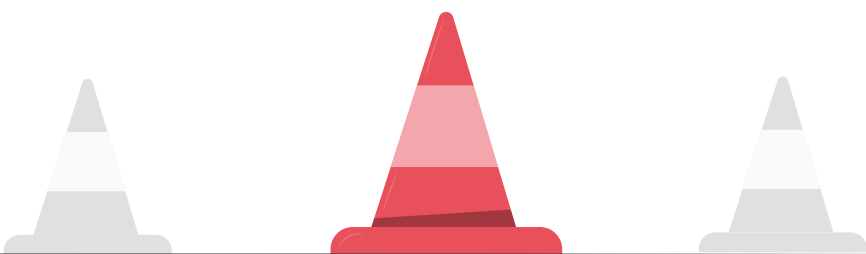
Deixando o lado esquerdo e passando a morar definitivamente do LADO DIREITO.

É NO LADO DIREITO OS CAMINHOS QUE MAIS SE APROXIMAM DO IDEAL DE SER RICO, DE VERDADE.

MÃO NA MASSA - DICAS E PRÁTICA

Agora que você entendeu que apesar da comodidade de ser fiel a alguns valores, é preciso se mexer mesmo para se tornar uma pessoa rica, te trago uma comparação muito interessante entre o caminho da riqueza e o trabalho com vendas.

Os autores de "O negócio do século XXI" trazem uma dúvida:



Para ser empreendedor, pode-se desenvolver habilidades ou já se nasce empreendedor?

Resposta: NÃO, ninguém nasce sabendo vender, tampouco empreender.

Uma pergunta interessante que inclusive pode ser aplicada quando o assunto é vendas. É preciso treinar, estudar, desenvolver habilidades para isso.

E os autores respondem dizendo que é preciso também CORAGEM. Coragem para descobrir, seguir em frente e realmente doar seu talento para o mundo.

E acima de tudo, coragem para estar disposto a mudar sua forma de pensar. Não basta acumular dinheiro e não procurar entender como administrá-lo. Por isso, aqui vão algumas DICAS PRÁTICAS de como seguir por alguns caminhos mais corajosos:

Primeiro - Não subestime o seu motivo

Você tem que se perguntar qual é o seu motivo com perguntas como:

- Por quê quer ficar rico?
- Por que isso te motiva?
- Você tem certeza que escolheria isso ontem, hoje e amanhã?

A partir disso, acredite no seu motivo. Não deixe que

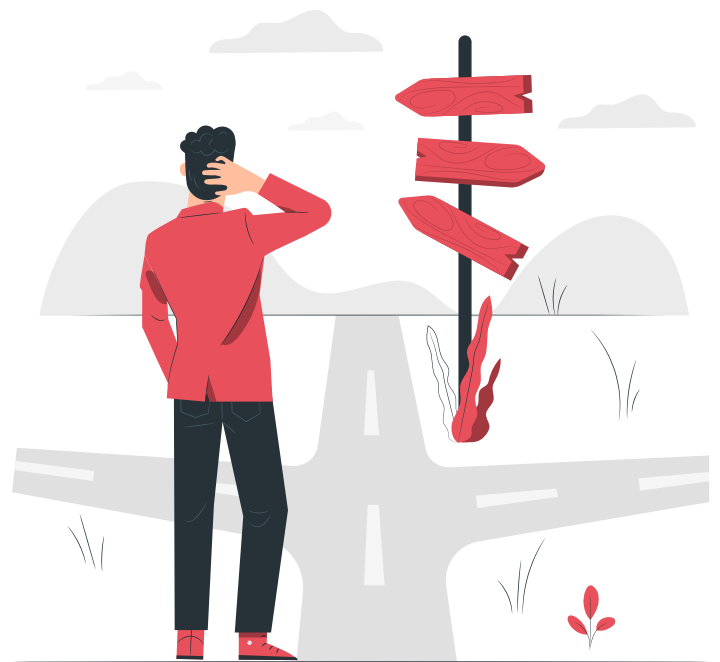
as pessoas te digam que ele é fraco ou que ele já foi motivo de muitos que fracassaram. Não existe ninguém exatamente igual a você no mundo que consiga provar que o que faz HOJE não vai dar certo.

Segundo - Gaste menos do que ganha

Essa é uma velha dica, conhecida por muitos. Mas que é sim efetiva. Pessoas que poupam conseguem colher os frutos lá na frente, ainda que tenham uma mentalidade para ser melhorada, acumular dinheiro sempre será uma forma de estar preparado para investir. E convenhamos que ser investidor é estar justamente nos quadrantes de lado direito e, portanto, justamente rumo ao caminho de ser rico.

Terceiro - Tenha coragem de mudar

Agora que você já acumulou dinheiro, já poupou e acredita que a quantia que tem é suficiente para dar início a algo maior, ESTUDE. Agora é hora de você se cercar de pessoas mais inteligentes, de pedir ajuda, de ler mais, de estudar, de conhecer as formas de aplicar o seu dinheiro rumo a algo que te dê retorno. Claro que esse retorno pode demorar, nada acontece de uma hora para outra e estamos falando realmente de 2, 3, 4, 5 ou mais anos.



Mas você precisa estar disposto a mudar, a melhorar a forma como pensa e aprender com experiências que deram certo.

Quarto - Construa um negócio

Mão na massa. Partiu construção. Momento de aplicar seus investimentos e construir o negócio que te motivou lá na etapa 1. Se você for analisar, os homens mais ricos do mundo além de trabalharem com vendas, cresceram trabalhando em seus negócios. Montando seu próprio negócio. Uns abandonaram a faculdade, outros foram deixando para trás empregos formais, como o caso de Steve Jobs (Apple) e Jeff Bezos (Amazon). Todos montaram um negócio e estiveram ou estão à frente de um GRANDE negócio.

Se o seu objetivo for esse, vale a pena pensar nas dicas e verificar a partir de tudo se sua performance HOJE vai te ajudar a chegar onde você quer.

Não vou te desejar sorte. Vou desejar que decida. A escolha é sua.

Um grande abraço!



ESSE CONTEÚDO AJUDOU VOCÊ?

Então eu te convido a conhecer mais sobre vendas através do meu livro “Vendas não ocorrem por acaso”, onde eu mostro de forma prática, como conseguir um processo de excelência em vendas desde a formação da equipe até a importância da prospecção de clientes.

QUERO APRENDER MAIS

E não esquece de visitar minhas redes sociais e meu blog, onde diariamente eu posto conteúdo gratuito que vai te auxiliar no processo de vendas. E se você quiser se aprofundar com conteúdo exclusivo, faça parte da Comunidade #OSV gratuitamente.



Comunidade



Blog



Podcast



Dúvidas



Facebook



Instagram



LinkedIn



LinkedIn
#OSV